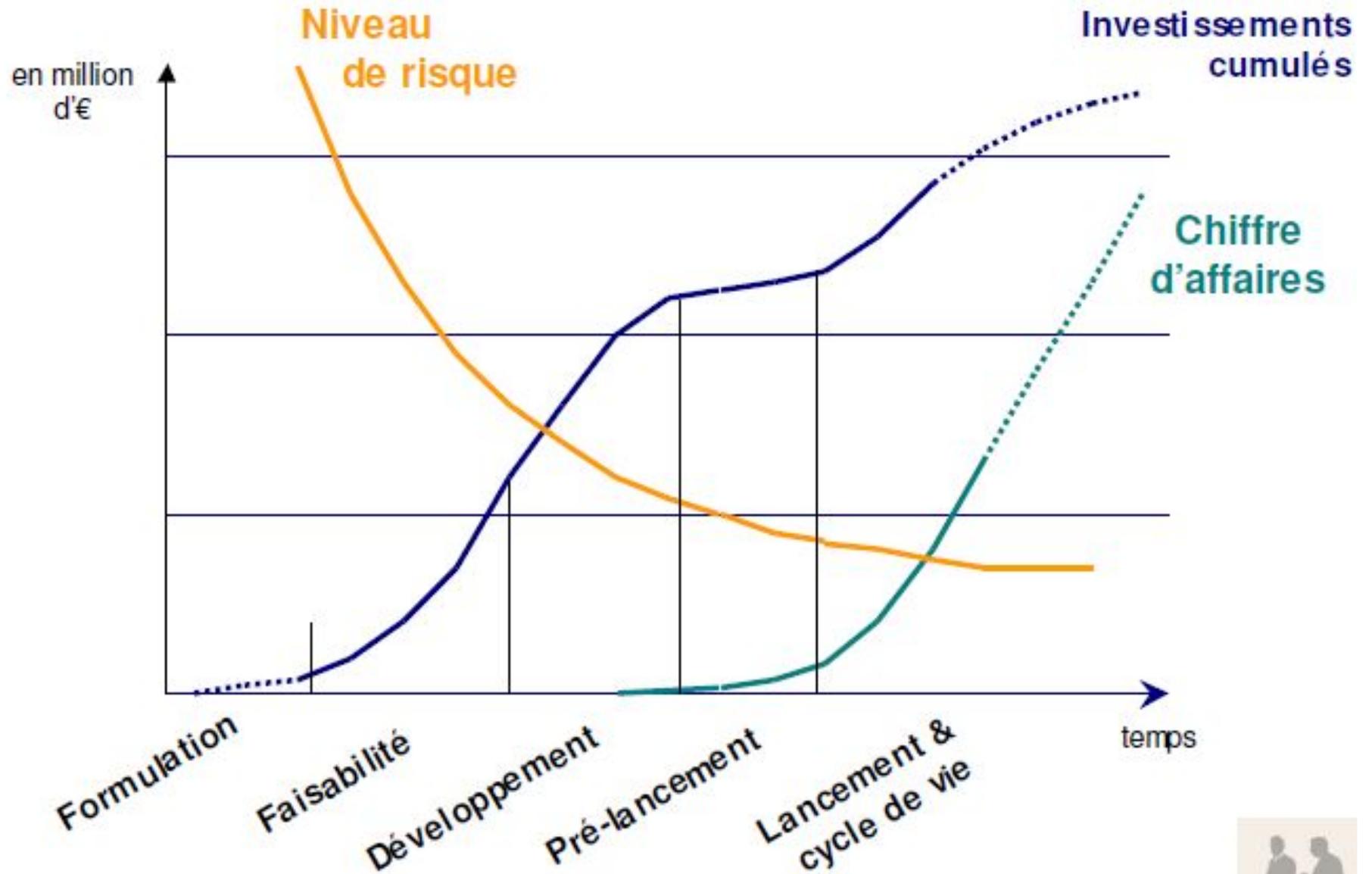


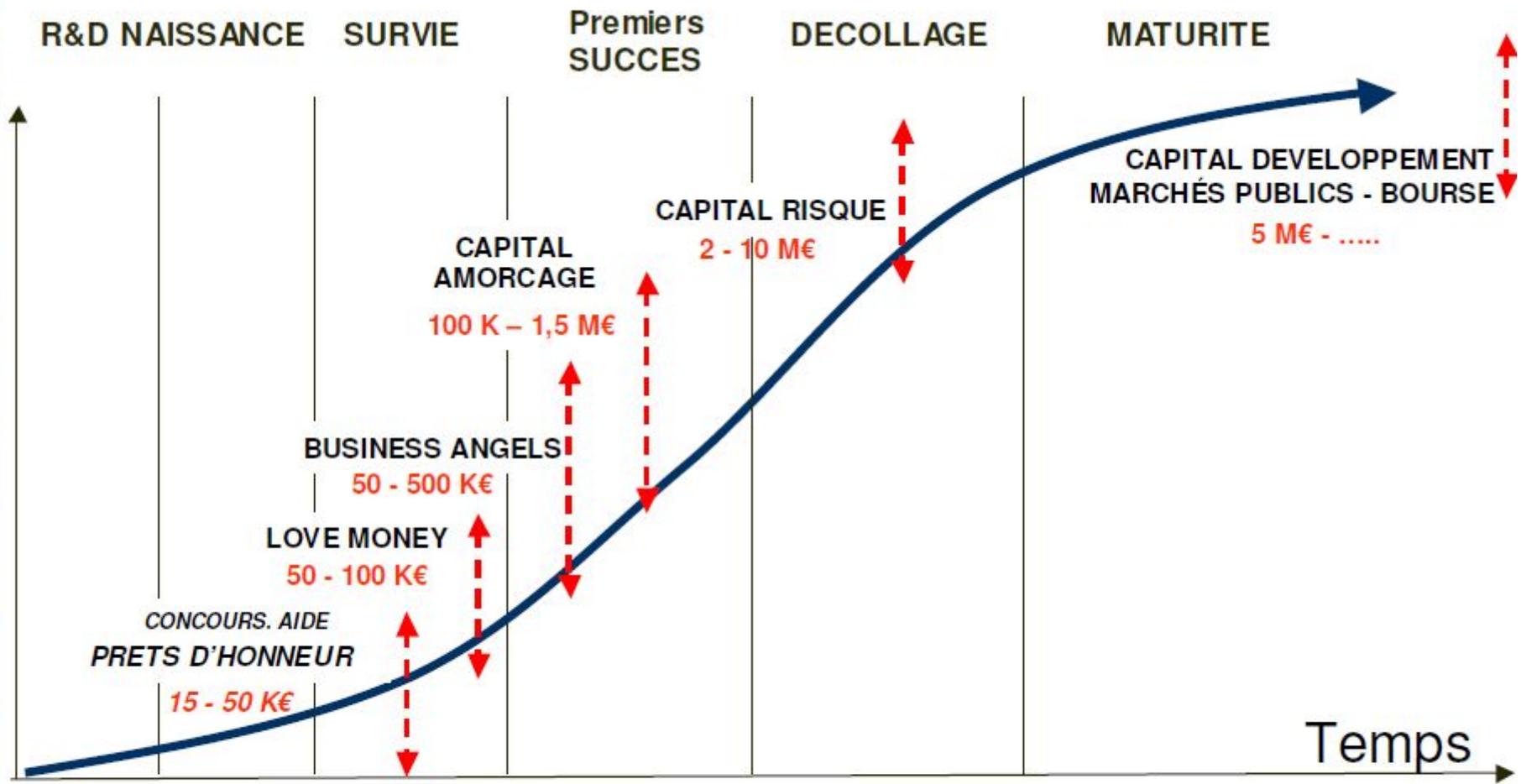
La chaîne de financement de l'entreprise et les Business Angels

Maher Kallel





Croissance - besoins en fonds



Idée/concept... ...Preuve de concept... ... Lancement... ...Déploiement à l'échelle industrielle...

Prototype... ...Premier client... ...Développement du chiffre d'affaires... ... développement international...

A Financial Chronology of Amazon.com

Price/Share

\$52.11 (exercise price on loan warrants)

\$1,327.5 (in April 1999, adjusted for two stock splits)

\$18

\$2.3417

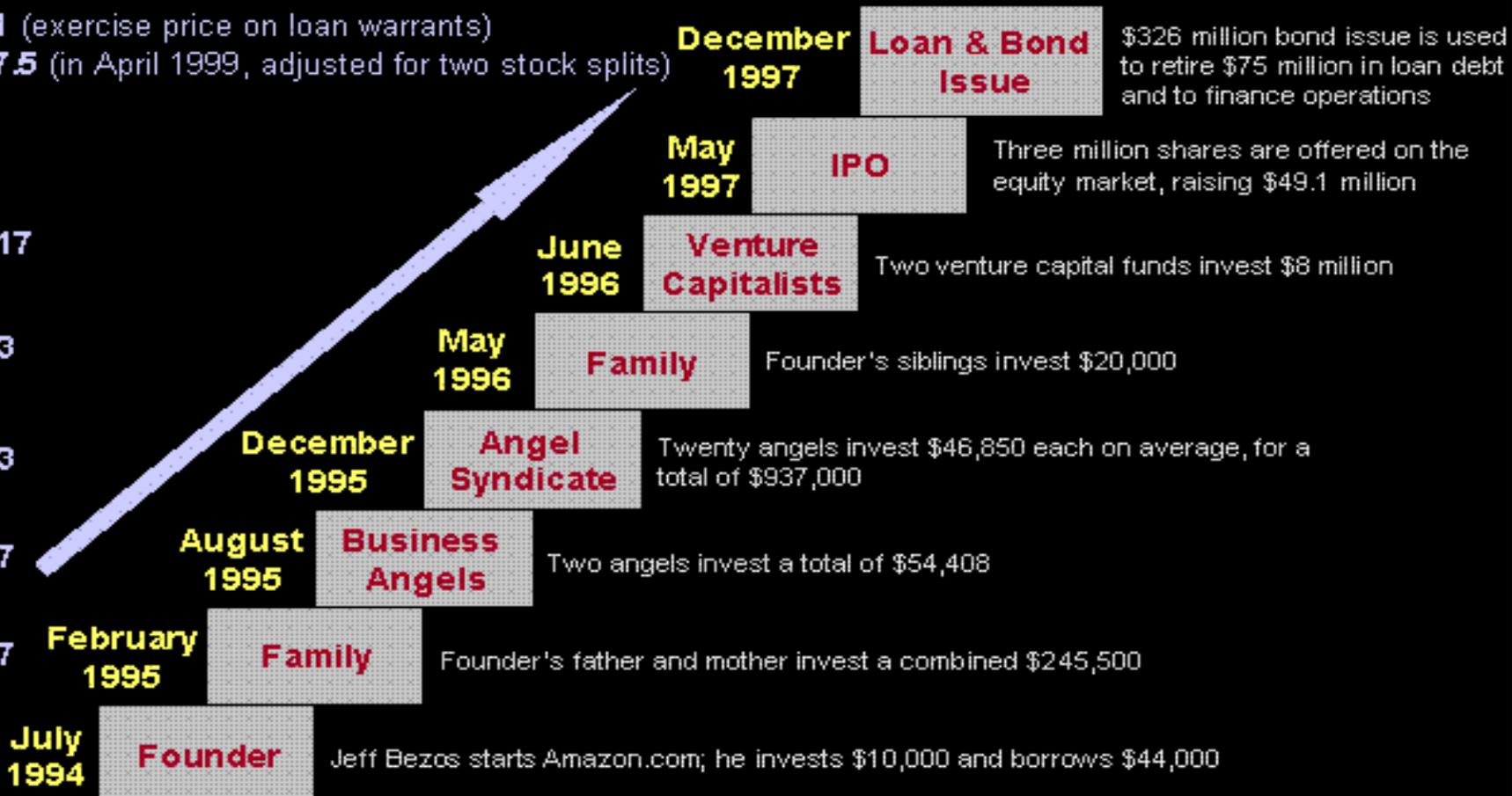
\$.3333

\$.3333

\$.1287

\$.1717

\$.001





Différences principales	Business Angel	Spécialistes du capital-risques
Personnel	Entrepreneurs	Gestionnaires financiers
Argent investi	Posséder l'argent	Fournisseur de fonds
Etape de la vie de l'entreprise	Petite, démarrage	Moyenne à grande
Diligence faite	Minimale	Étendue
Contrat utilisé	Simple	Complet
Surveillance après inv.	Active, sur le tas	Stratégique
Participation dans la gestion	Importante	faible
Exit de l'entreprise	Peu important à moyen terme	Très important



Les Business Angels sont au cœur du financement en amorçage dans des secteurs variés

- finance l'entreprise dans la phase la plus critique, la plus risquée.
- renforce la crédibilité du projet vis-à-vis des autres financeurs.
- permet la mutualisation du risque d'investissement avec d'autres investisseurs
- donne accès à une expertise pour faciliter la décision d'investissements
- permet d'assurer une meilleure gouvernance de l'entreprise



- **On estime actuellement qu'il y a plus de 4000 Business Angels en France. Il y aurait au Royaume-Uni environ 40 000 Business Angels, et ils seraient plus de 400 000 aux Etats-Unis.**
- **La majorité des Business Angels en France investit entre 10 000 et 250 000 euros par an.**



- Les Business Angels, qu'ils investissent seuls ou à plusieurs, ont pour vocation d'être des investisseurs minoritaires et de le rester le plus longtemps possible.



- Profil

- - 50-65 ans : dirigeant ou ex-dirigeant, cadre supérieur actif ou non.
- - 35-40 ans : ex-entrepreneur.

- Motivations

- Motivations financières.
- Plus-value (sorties possibles) - Fiscalité – Risque.
- Motivations intellectuelles, humaines.
- Utilité économique et sociétale du Business Angel.



- Les Business Angels français en quelques chiffres (Source: France Angels 2009)

- Nombre de Business Angels : **3650 (81 réseaux)**
- Nombre de dossiers reçus : **6500**
- Nombre de dossiers présentés : **1400**
- Nombre de dossiers financés : **380**
- Montant investi : **64 M€**





Carthage Business Angels



- Le réseau de Business Angels est le lieu où se rencontrent les entrepreneurs à la recherche de financement et les Business Angels.
- Investir en réseau permet aux Business Angels de mutualiser leurs capacités d'investissement et leurs expertises.



Carthage Business Angels

- **Première association de Business Angels en tunisie**
- Une association qui réunit les passionnés de l'aventure entrepreneuriale et les projets innovants aux tout premiers stades de la création de l'entreprise.



Objectifs

- faciliter l'identification de projets innovants à potentiel à la recherche de fonds en étant aisément abordable par les porteurs de projets
- Mettre les membres et associés Business Angels en relation avec les porteurs de projets.
- Les accompagner dans:
 - le processus d'investigation
 - les décisions d'investissement dans les projets présentés
 - l'accompagnement au cours des premières années de la vie des entreprises financées,

Actions de Carthage Business Angels





Actions Générales

- Faire connaître les Business Angels et leur contribution sociale et économique dans la dynamique entrepreneuriale en Tunisie.
- Légitimer leur action pour créer un environnement juridique et fiscal dédié aux business angels et appuyant leur action en faveur des entrepreneurs innovants.
- Professionnaliser les pratiques et instituer une éthique et des bonnes pratiques en matière de financement.



promouvoir l'investissement par les Business Angels

- Actions systématiques de communication à destination des réseaux, des partenaires et des acteurs de la création et du financement des entreprises innovantes, des Business Angels potentiels et des porteurs de projets, des médias.
- Elaboration d'un annuaire de Business Angels.
- Organisation d'un colloque annuel



Représenter les Business Angels

- Actions de lobbying auprès des pouvoirs publics et des collectivités.
- Coopération étroite et apport de ses éclairages particuliers aux principaux acteurs nationaux
- Participation aux grands événements nationaux et régionaux relatifs à la création d'entreprises.
- Réalisation d'études sur l'activité et le profil des Business Angels en tunisie.



accompagner le développement des réseaux de Business Angels

- Soutien à la création de réseaux de Business Angels : la création d'un réseau de Business Angels étant très spécifique (par activité, par région etc.)
- Mise à disposition des animateurs de réseaux de Business Angels



Comment devenir membre de Carthage Business Angel

- Carthage Business Angels est une association à laquelle peuvent adhérer :
- Les hommes et femmes d'affaires et entrepreneurs qui réussissent et souhaitent aider d'autres entrepreneurs.
- Les dirigeants et cadres d'entreprises en activité ou retraités reconnu pour leur expérience managériale ou sectorielle.
- Les personnes ayant une bonne compétence technique dans des domaines de l'innovation.
- Les enseignants, les chercheurs et universitaires.

Soyez tous des anges !



Dans les affaires !

